

Depuis 2001, InnoVent SAS développe, finance, construit et exploite des parcs éoliens et photovoltaïques en Europe, en Afrique et en Asie. Avec plus de 300 MW en exploitation et 150 MW en construction et en attente d'autorisation, InnoVent est l'un des plus grands développeurs indépendants d'énergie éolienne en France. L'empreinte d'InnoVent s'étend sur tout le continent africain, avec plus de 1300 MW en développement et une présence dans une quinzaine de pays africains en tant qu'IPP (Independent Power Producer). Afin de renforcer ses équipes en Afrique Australe et soutenir sa croissance, InnoVent souhaite recruter un.e Chargé.e de développement. Plus d'infos sur : [www.innovent.fr](http://www.innovent.fr)

## Mission

### 1. Description, Périmètre, Articulation

Suite à l'attribution de nouveaux marchés publics solaires PV pour InnoVent en Eswatini et en Zambie, nous souhaitons renforcer l'équipe locale, basée en Afrique Australe. En support direct du Responsable Développement Afrique Australe, (basé en Namibie) vous assurez le suivi des projets en développement en Eswatini.

Un poste est basé en Zambie (Lusaka et/ou Kitwe), l'autre en Eswatini (Mbabane et/ou Manzini). Les deux Chargé.e.s de Développement seront amené.e.s à travailler en duo et voyager entre les deux pays. En Zambie et en Eswatini, InnoVent n'a pas d'équipe locale, seulement des partenaires.

Il est également de votre ressort de poursuivre le développement de nouveaux projets dans les pays, et pays voisins.

### 2. Mission

- Mener à bien les démarches administratives et techniques nécessaires à l'obtention des différentes autorisations préalables à la construction des projets déjà attribués.
- Suivi global des projets en phase de développement d'un point de vue administratif, technique, économique et juridique.
- Identification des besoins, résolution de problématiques en concertation étroite avec le siège régional (Namibie) et la France.
- Coordination avec les parties prenantes locales existantes ou potentielles (partenaires, autorités, propriétaires fonciers, sous-traitants...) et les équipes technique, juridique et financière d'InnoVent ;
- Négociations commerciales, contractuelles, administratives
- Tenue et mise à jour des demandes de fonds.
- Dans un deuxième temps, suivi global des projets en phase de construction (2025). Potentiellement (2026), suivi global de la phase opérationnelle – centrales en production.
- Aide au recrutement des équipes locales.
- Prospection et suivi de nouvelles opportunités commerciales.

Vous serez sur place, et potentiellement en autonomie.

Le poste est à pourvoir en V.I.E (contrat Business France)

## Profil

- Profil idéal : ingénieur.e avec expérience en Gestion de projets photovoltaïques
- **Profils considérés : Ingénieur.e avec expérience commerciale, Project Manager avec expérience technique dans le secteur de l'énergie, etc.**
- Expérience significative en **Afrique** appréciée
- A l'aise sur les **sujets croisés** administratifs/ techniques / économiques / juridiques
- Excellent niveau d'**anglais** requis
- Esprit d'**analyse** et de **synthèse**
- Pouvoir de **négociation**
- Excellentes capacités d'**organisation, présentation, rédaction**
- **Autonomie, réactivité** et **initiative**
- **MS Office, MS Project, GE**

*Et si rejoindre InnoVent, c'est bien plus qu'occuper un simple poste ?*

Nous rejoindre, c'est :

- Bénéficier d'un cadre de travail convivial dans une entreprise à taille humaine
- Bénéficier d'un environnement international, avec de nombreux projets à l'étranger
- Pouvoir évoluer au sein d'une entreprise à mission, sans cesse en mouvement, qui a un impact fort sur la planète
- Intégrer une entreprise en pleine croissance, où il reste encore beaucoup à construire
- Intégrer une équipe jeune, dynamique et ambitieuse

INTÉRESSÉ.E ?

Envoyez votre candidature à [candidature@innovent.fr](mailto:candidature@innovent.fr)